

¿Por qué BilliB?

BilliB nace para dar respuesta a las necesidades de las empresas relativas a su gestión óptima de tesorería y del circulante a la hora de atender sus obligaciones de pagos de facturas.

Encuestas recientes realizadas a Directores Financieros muestran que la preocupación de estos responsables se centra en la necesidad de adaptarse a los nuevos retos del entorno y de adoptar nuevas prácticas e instrumentos de pago y cobros más eficientes para gestión de su liquidez.

La digitalización de la tesorería (o “tesorería digital”) permite generar recursos sin riesgos a través de la optimización del circulante y de una desintermediación de pagos y cobros.

Los aceleradores regulatorios condicionan la evolución del entorno:

- Ley 15/2015, nuevo marco de financiación empresarial.
- Requisitos tributarios del SII de la AEAT que suponen, en la práctica, un entorno riguroso de facturación electrónica y un nuevo modelo de relación con la Administración.
- Posible evolución de la regulación de pagos a proveedores, que está incrementando los requisitos de transparencia y puede evolucionar a un régimen sancionador.

Todo ello implica una aceleración en los proyectos de transformación de la gestión de tesorería en las compañías.

¿Qué es BilliB?

BilliB es la solución multibanco a la planificación de tesorería. Es un entorno financiero tecnológico que combina el pronto pago y la financiación de facturas para la gestión ágil y rentable de acuerdos de anticipos a proveedores. BilliB permite a las empresas solventes decidir cuándo, cómo y con qué pagar sus facturas.

Acceso a financiación exclusiva y la capacidad de extender tu liquidez a proveedores

(satisfechos por disfrutar de financiación no bancaria que reduce su DSO), brinda un marco de colaboración y trazabilidad en un entorno seguro, con cumplimiento regulatorio, es un ejercicio de responsabilidad financiera corporativa.

Hemos mejorado servicios *Supply Chain Finance (SCF)* que ya son de uso común fuera de nuestras fronteras.

Tras años ayudando a empresas a anticipar pagos y cobros de facturas, superando un volumen de negocio de 150 millones de euros BilliB impulsa el negocio gestionando de forma óptima las facturas.

¿Para quién es BilliB?

Director Financiero: obtener beneficio de la tesorería liberando el dinero retenido en las facturas

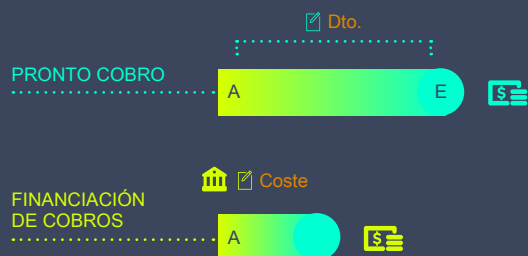
Responsable de Compras: buenas prácticas e instrumentos eficientes en las relaciones con proveedores

Responsable de Pagos: gestión y planificación de acuerdos de pagos para optimizar el circulante

Empresario: busca “hacer las cosas de otra forma”, sin correr riesgos

Nuestra misión: “De facturas a dinero”

BilliB surge de una oportunidad: en situaciones de exceso de tesorería las facturas se convierten en un activo bajo un doble prisma:



Las facturas a pagar, ya que su pago anticipado permite obtener rentabilidad de una tesorería que está improductiva, o de financiación a bajo coste.



Las facturas a cobrar, bien adelantando cobros para obtener liquidez a mejor coste y sin intermediación bancaria, o financiándolos gracias a nuestro partner financiero actual, Bankia

Cuando existen picos y valles de liquidez, integrar un producto de financiación permite planificar la tesorería de forma óptima y transparente para los proveedores y con total control de los pagos.

Beneficios

PARA EL QUE PAGA

- Rentabilidad procedente del descuento por pronto pago (neto o diferencial en caso de financiación)
- Gestión más eficiente de los recursos económicos corporativos; mejora del EBITDA
- Total control de liquidez: a quién, cuándo y cuánto ofrecer pronto pagar, y para qué facturas
- Flexibilidad para negociar acuerdos modulables, sin imposiciones, ejecutando pagos en el momento deseado sin retraso para el proveedor
- La nueva ola de innovación disruptiva en finanzas te permitirá contribuir a un mundo mejor, a través de un ejercicio de responsabilidad financiera corporativa.

PARA EL QUE COBRA

- Cobro de facturas más rápido; libera el efectivo de tus cuentas a cobrar a cambio de un descuento al cliente
- Mejor acceso a financiación de terceros para el cobro de tus facturas; sin riesgo; sin CIRBE (es un activo, no una deuda)
- La financiación de cuentas a cobrar se basa en el perfil de crédito de tu cliente, no en el tuyo
- Disponer de una previsión de tu *cash-flow* que permita una planificación más eficiente de tu tesorería

PARA AMBOS

- Optimizar procesos; entorno ágil, móvil y digital.
- Liquidación de facturas y trazabilidad de pagos y cobros desde la eCuenta de dinero electrónico asociada.
- Gestión unificada de las cuentas bancarias.
- Planificación y gestión financiera eficiente; gestión proactiva de los objetivos de circulante
- Mejorar financiación y tesorería; gestionar riesgos; mejorar el cash flow.
- Mejorar ratios financieros (reducción del DPO, DSO...).
- Acceso a soluciones SCF (Supply Chain Finance) reservadas a grandes multinacionales.
- Mayor productividad con las empresas de la cadena de suministro.
- Facturas rectificativas del descuento efectuado.
- Condicionantes regulatorios: Ley 15/2015, requisitos tributarios SII, transparencia en pagos a proveedores.

Grupo everis y Bankia

BilliB es una iniciativa de la compañía everis, empresa del grupo NTT DATA que ofrece soluciones de negocio, estrategia, desarrollo y mantenimiento de aplicaciones tecnológicas, y outsourcing. En la actualidad NTT es una de las mayores empresas del mundo, la número 32 por capitalización. La vocación de innovación de BilliB se apoya en una novedosa modalidad de intraemprendimiento por parte de varios profesionales de everis, que ha culminado en la creación de una nueva sociedad. BilliB es una apuesta de everis por crear sinergias entre dos sectores: el tecnológico y el bancario, aprovechando así nuestro conocimiento en ambas áreas. Bankia es una entidad comprometida con la innovación financiera tecnológica, compromiso que refuerza con su colaboración en una *joint venture* con BilliB para la comercialización en España.

Carlos Ceruelo, CEO de BilliB

La experiencia de Carlos, cofundador y CEO de BilliB y miembro de su Comité Ejecutivo, se remonta a más de 30 años en el sector de consultoría y desarrollo de proyectos tecnológicos innovadores para el sector financiero, entre otros. Carlos es un apasionado de los algoritmos y de los retos, lo que le llevó a plantear a everis un plan de negocio para el desarrollo y comercialización de la plataforma que, tres años más tarde, ha dado lugar a BilliB. Su lema, "ser feliz y contagiarlo", ha sido el estímulo para buscar la excelencia en la resolución de problemas reales del tejido empresarial español. En suma, BilliB persigue contribuir a un mundo mejor.



¿Quieres saber más? SCF (Supply Chain Finance) mejorado a disposición de las empresas

ORÍGENES

En 2014 varios importantes organismos internacionales, encabezados por la BAFT (Bankers' Association for Finance and Trade) y el ICC (International Chamber of Commerce) definen un estándar sobre SCF, su terminología y los productos y procesos asociados, que ha sido seguido por un creciente número de bancos y en Europa intensamente por la EBA (Euro Banking Association)

Según ésta, SCF es "el uso de instrumentos financieros y tecnologías para optimizar la gestión del circulante y la liquidez en los procesos de la cadena de suministro para los socios comerciales".

En resumen, los procesos SCF dentro de los ciclos Purchase-to-Pay (P2P) u Order-to-Cash (O2C), configuran un ecosistema que optimiza y potencia la intervención y participación de terceros financiadores en la gestión del circulante.

MÁS ALLÁ DEL SCF

BilliB es una plataforma innovadora basada en las últimas tendencias SCF internacionales.

Adicionalmente a las capacidades estándar de un SCF, BilliB añade mejoras que incrementan la propuesta de valor a los clientes de la plataforma:

- Facilitando liquidar cadenas de deuda para optimizar la tesorería o la financiación proporcionada por el *partner* bancario
- Ejecutando los pagos desde la cuenta del cliente con respaldo de una eCuenta que permite programar pagos inteligentes (*smart payments*) o condicionados a eventos

CONTACTOS DE PRENSA

Para cualquier petición específica sobre eventos, entrevistas, información sobre el sector, etc., no dudes en ponerte en contacto con nosotros.

CEO
Carlos Ceruelo Sanabria
(carlos.ceruelo@billib.es)

Comercial, Marketing y Comunicación
Aurora López García
(aurora.lopez@billib.es / +34 660 024 941)