

SCF – ¿Qué es?

Supply Chain Finance es el proceso de optimización del uso del cash de una compañía para el pago a sus proveedores.

SCF+ va mas allá del confirming bancario tradicional para definir un nuevo modelo de relación Cliente – Proveedor donde ambos toman mayor protagonismo en el proceso de compra / venta de mercancías o servicios.

SCF+ combina tecnología y simplicidad para proponer un modelo de financiación de la cadena de suministro que es capaz de llegar a todo nuestro abanico de proveedores.

Situación de partida

El modelo de Supply Chain parte de una situación caracterizada por:



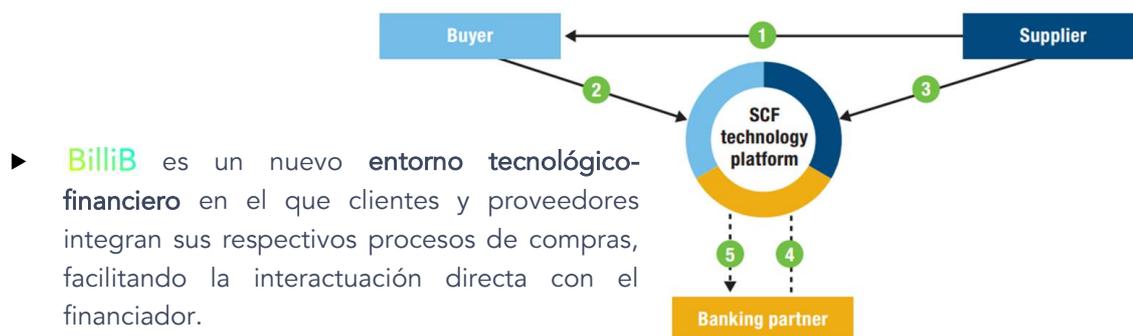
El incremento de tensión entre comprador y vendedor en torno a la negociación de los términos de pago por los servicios o mercancías recibidos.

Las soluciones tradicionales de SCF están fragmentadas y suponen para los proveedores procesos tediosos de alta y administración.



... Y el proveedor contempla como su tesorería es estrangulada por los altos costes de acceso a la financiación.

SCF, Una oportunidad de negocio para cliente y proveedor



- ▶ **BilliB** es un nuevo **entorno tecnológico-financiero** en el que clientes y proveedores integran sus respectivos procesos de compras, facilitando la interacción directa con el financiador.

- ▶ **BilliB** propone el uso del **descuento dinámico** para facilitar operaciones de **pronto pago**.



Para el Comprador

Como tesorero o CFO puedo utilizar los excedentes de tesorería o *cash* de mi compañía para mejorar mi *working capital* y mi balance.

- ▶ Mejoro el *cash* a corto plazo para financiar otro tipo de operaciones.
- ▶ Extiendo los periodos de DPO.
- ▶ Preparo una oferta para todos los proveedores, no solo para aquellos de mayor tamaño.
- ▶ Reduzco el riesgo en la cadena de suministro. Todos los proveedores pueden acceder al nuevo modelo.
- ▶ Transformo mi tesorería desde un mero centro de coste hacia un centro de beneficio.
- ▶ Contribuyo a la mejora en el modelo de relación entre cliente y proveedor.



Para el Comprador

Ninguna plataforma de SCF+ puede funcionar sin la complicidad de los proveedores. Nuestro modelo tiene que ser atractivo para ellos.

La pregunta es ¿por qué SCF+ es atractivo para mis proveedores?

- Mi solución SCF+ presenta un modelo de alta sencillez y rápido.
- Mi plataforma permite a mis proveedores acceder a pagos antes de la fecha de vencimiento de las facturas a cambio de un descuento atractivo.
- Mi plataforma permite a todos mis proveedores beneficiarse del modelo SCF+
- No supone coste de uso para mis proveedores y puede llegar a convertirse en la plataforma de cobro de mis proveedores.



Todo el equipo **BilliB** tenemos la firme convicción de que nuestra plataforma supondrá una revolución en el modelo de relación Cliente / Proveedor.

- Probablemente no es la primera vez que un *partner* te propone un modelo de colaboración *win-win*.
- **BilliB**, más allá de eso, colabora con tu compañía en aras de liberar tu valor y generar beneficios a todas las partes (cliente / proveedor / financiador / **BilliB**).
- ¡Solo ganamos si tú ganas!

Y con el apoyo de organizaciones de referencia a tu servicio.



an NTT DATA Company

Bankia