

¿Por qué BilliB?

BilliB nace para dar respuesta a las necesidades de las empresas relativas a su **gestión óptima de la tesorería** y del circulante a la hora de **atender sus obligaciones de pagos de facturas**.

Encuestas recientes realizadas a **Directores Financieros** muestran que la preocupación de estos responsables se centra en la necesidad de **adaptarse a los nuevos retos del entorno** y de adoptar nuevas prácticas e **instrumentos de pago** y cobros más eficientes para gestión de su liquidez.

La digitalización de la tesorería permite **generar recursos sin riesgos** a través de la optimización del circulante y de una **desintermediación bancaria** de pagos y cobros.

Al mismo tiempo que se implanta un proyecto de transformación digital de la empresa y se rentabilizan los pagos, los clientes realizan un acto de **Responsabilidad Social Financiera** al permitir a sus proveedores acceder a financiación de forma sencilla y rápida.

Si quieres obtener rendimientos hasta ahora inesperados de la gestión óptima del pago de facturas de forma automatizada, sencilla y colaborativa... ¡TU SOLUCIÓN ES BILLIB!

¿Qué es BilliB?

BilliB es la solución **multibanco** para la planificación de tesorería. Es un entorno financiero tecnológico que combina el pronto pago y la financiación de facturas para la **gestión ágil y rentable** de acuerdos de **anticipos** a proveedores. BilliB permite a las empresas solventes decidir cuándo, cómo y con qué pagar sus facturas.

Acceso a financiación exclusiva y la capacidad de extender tu liquidez a proveedores (satisfechos

por disfrutar de financiación no bancaria que reduce su DSO), brinda un marco de **colaboración** y trazabilidad en un entorno seguro, con cumplimiento regulatorio, en un ejercicio de responsabilidad financiera corporativa.

Hemos mejorado servicios **Supply Chain Finance (SCF)** que ya son de uso común fuera de nuestras fronteras.

¿Para quién es BilliB?

Director Financiero: obtener beneficio de la tesorería liberando el dinero retenido en las facturas

Responsable de Compras: buenas prácticas e instrumentos eficientes en las relaciones con proveedores

Responsable de Pagos: gestión y planificación de acuerdos de pagos para optimizar el circulante

Empresario: busca "hacer las cosas de otra forma", sin correr riesgos

Beneficios

PARA EL PAGADOR

- Rentabilidad procedente del descuento por pronto pago
- Gestión más eficiente de los recursos económicos corporativos; mejora del EBITDA
- Control total de liquidez: a quién, cuándo, por cuánto importe ofrecer el pronto pago, y para qué facturas
- Mejor relación con proveedores al flexibilizar la negociación de acuerdos, sin imposiciones, ejecutando pagos instantáneos. Al actuar con una Responsabilidad Social Financiera

PARA EL COBRADOR

- Cobro de facturas más rápido; libera el efectivo de tus cuentas a cobrar a cambio de un descuento al cliente
- Mejor acceso a financiación de terceros para el cobro de tus facturas; sin riesgo; sin CIRBE (es un activo, no una deuda)
- La financiación de cuentas a cobrar se basa en el perfil de crédito de tu cliente, no en el tuyo
- Disponer de una previsión de tu cash-flow que permita una planificación más eficiente de tu tesorería

PARA AMBOS

- Actualización de la imagen innovadora y disruptiva de distintos áreas empresariales
- Optimizar procesos; entorno ágil, móvil y digital
- Mayor trazabilidad de pagos y cobros al realizar la liquidación de facturas sobre cuentas de dinero electrónico (eCuentas)
- Gestión unificada de las cuentas bancarias
- Planificación y gestión financiera eficiente; gestión proactiva de los objetivos de circulante
- Mejorar financiación y tesorería; gestionar riesgos; mejorar el *cash flow*
- Mejorar ratios financieras (reducción del DPO, DSO...)
- Acceso a soluciones SCF (*Supply Chain Finance*) reservadas a grandes multinacionales
- Mayor productividad con las empresas de la cadena de suministro
- Elaboración automática de facturas rectificativas del descuento efectuado

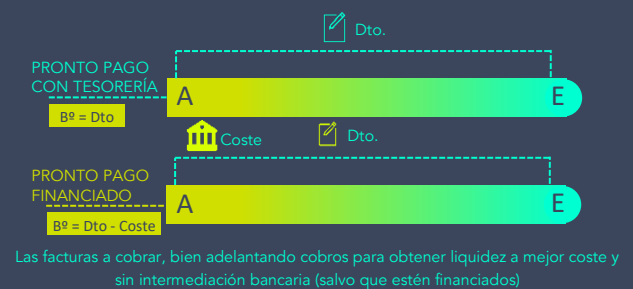
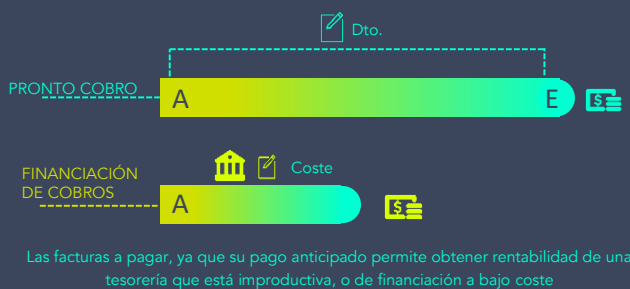
Orígenes de BilliB

En 2014 varios importantes organismos internacionales, encabezados por la BAFT (*Bankers' Association for Finance and Trade*) y el ICC (*International Chamber of Commerce*) definen un estándar sobre SCF, su terminología y los productos y procesos asociados, que ha sido seguido por un creciente número de bancos y en Europa intensamente por la EBA (*Euro Banking Association*) Según ésta, SCF es "el uso de instrumentos financieros y tecnologías para optimizar la gestión del circulante y la liquidez en los procesos de la cadena de suministro para los socios comerciales".

En resumen, los procesos SCF dentro de los ciclos *Purchase-to-Pay* (P2P) u *Order-to-Cash* (O2C), configuran un ecosistema que optimiza y potencia la intervención y participación de terceros financiadores en la gestión del circulante.

Nuestra misión: "De facturas a dinero"

BilliB surge de una oportunidad. En situaciones de exceso de tesorería las facturas se convierten en un activo bajo un doble prisma: las facturas a pagar y a cobrar.



Cuando existen picos y valles de liquidez, integrar un producto de financiación permite planificar la tesorería de forma óptima y transparente para los proveedores y con total control de los pagos.

Más allá del SCF

BilliB es una plataforma innovadora basada en las últimas tendencias SCF internacionales.

Adicionalmente a las capacidades estándar de un SCF, BilliB añade mejoras que incrementan la propuesta de valor a los clientes de la plataforma:

- Facilitando liquidar cadenas de deuda para optimizar la tesorería o la financiación proporcionada por el partner bancario
- Ejecutando los pagos desde la cuenta del cliente con respaldo de una eCuenta que permite programar pagos inteligentes (*smart payments*) o condicionados a eventos

Responsabilidad Social Financiera

En el entorno empresarial actual, la mayor parte de las sociedades desean mostrar una bondadosa imagen corporativa a través de la **Responsabilidad Social Corporativa (RSC)**.

En BilliB, por nuestro fundamento colaborativo, hemos acuñado un nuevo término: **Responsabilidad Social Financiera**. Se define como el **traslado de RSC de los clientes hacia sus proveedores** al ofrecer acceso a financiación extraordinaria gracias al pronto pago de facturas.

"Pagamos a 60 días, pero si necesitas cobrar antes hablemos porque te podemos ayudar"

Carlos Ceruelo, CEO de BilliB

La experiencia de Carlos, cofundador y CEO de BilliB y miembro de su Comité Ejecutivo, se remonta a más de **30 años en el sector de consultoría y desarrollo de proyectos tecnológicos innovadores para el sector financiero**, entre otros.

Carlos es un apasionado de los algoritmos y de los retos, lo que le llevó a plantear a everis un plan de negocio para el desarrollo y comercialización de la plataforma que, tres años más tarde, ha dado lugar a BilliB.

Su lema, **"ser feliz y contagiarlo"**, ha sido el estímulo para buscar la excelencia en la **resolución de problemas reales del tejido empresarial español**. En suma, BilliB persigue contribuir a un mundo mejor.



Grupo everis y Bankia

BilliB es una **iniciativa de everis**, empresa del grupo NTT DATA que ofrece soluciones de **negocio, estrategia, desarrollo** y mantenimiento de aplicaciones **tecnológicas**, y **outsourcing**. En la actualidad NTT es una de las **mayores empresas del mundo**, la número 32 por capitalización.

La vocación de innovación de BilliB se apoya en una novedosa modalidad de **intraemprendimiento por parte de varios profesionales de everis**, que ha culminado en la **creación de esta nueva sociedad**.

BilliB es una apuesta de everis por crear **sinergias entre dos sectores**: el **tecnológico** y el **bancario**, aprovechando así nuestro conocimiento en ambas áreas.

Bankia es una entidad totalmente **comprometida con la innovación financiera tecnológica**, compromiso que refuerza con su colaboración en la **joint venture con BilliB** para la comercialización en España.

CONTACTOS DE PRENSA

Para cualquier petición específica sobre eventos, entrevistas, información sobre el sector, etc., no dudes en ponerte en contacto con nosotros.

CEO
Carlos Ceruelo Sanabria
(carlos.ceruelo@billib.es)

Comercial, Marketing y Comunicación
Aurora López García
(aurora.lopez@billib.es / +34 660 024 941)